

**FOCUS.
COMMITMENT.
IMPACT.**

**Опыт привлечения банковского
зеленого финансирования**

Март 2020



POLYMETAL
INTERNATIONAL PLC

СОДЕРЖАНИЕ

1. Зачем мы это делаем?
2. Почему не облигации?
3. Наш опыт привлечения ответственного финансирования
 - a) Кредит ЕБРР
 - b) Кредит ING
 - c) Кредит SG
 - d) Зеленый кредит SG

ЗАЧЕМ МЫ ЭТО ДЕЛАЕМ?

- ▼ способ подтвердить **статус** ответственной компании
- ▼ возможность показать рынку **высокие стандарты** корпоративного управления и готовность к достижению целей
- ▼ привлекательная **СТОИМОСТЬ**
- ▼ **МОТИВАЦИЯ** к ускорению внутренних процессов и улучшению качества прогнозирования

ПОЧЕМУ НЕ ОБЛИГАЦИИ?

- ▼ специфика бизнеса
- ▼ меньше административных расходов
- ▼ большая гибкость при переговорах
- ▼ более эффективное управление средствами

НАШ ОПЫТ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ОТВЕТСТВЕННОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ



2017

финансирование проекта Кызыл от ЕБРР



2018

кредит ING, привязанный к рейтингу устойчивого развития



2019

кредит SG, привязанный к целям устойчивого развития



2020

зеленый кредит SG в рамках Политики в области зеленого финансирования

КРЕДИТ ЕБРР

Особые условия

- ▼ экологический аудит проекта, выполненный ведущими консультантами и **разработка плана** экологических и социальных мероприятий
- ▼ требование о регулярном экологическом **мониторинге** и отчетности в рамках ESAP (План Экологических и Социальных Действий)
- ▼ передовой опыт и прозрачность
- ▼ совместный региональный **социальный проект** - созданию образовательного центра

\$200 млн

с дополнительными
обязательствами в
сфере ESG

КРЕДИТ ING



\$80 млн

с привязкой к
рейтингу
Sustainalytics

КРЕДИТ SG

Цели по 5 направлениям

- ▼ климатический менеджмент
- ▼ безопасность хвостохранилищ
- ▼ использование воды на предприятиях
- ▼ промышленная безопасность
- ▼ взаимодействие с местным населением

\$75 млн

с привязкой к
достижению KPI

ЗЕЛЕНЫЙ КРЕДИТ SG

- ▼ Политика разработана в соответствии с Принципами зеленого кредитования LMA и регулирует:
 - целевое использование средств
 - отбор и оценку проектов
 - методы управления средствами
 - отчетность
- ▼ экспертная оценка Политики от CICERO – **Medium Green** и рейтинг корпоративного управления в сфере зеленых финансов – **Good**
- ▼ планируется финансирование проектов по:
 - электрическому транспорту
 - возобновляемой энергетике
 - управлению отходами и водными ресурсами

\$125 млн

**В соответствии с
Green Financing
Framework**



Приложение

ПОЛИМЕТАЛЛ СЕГОДНЯ

- ▶ **Top-10** WORLD GOLD PRODUCER
- ▶ **2nd** LARGEST GOLD PRODUCER IN RUSSIA
- ▶ **9** OPERATIONS ACROSS 2 COUNTRIES
- ▶ **FTSE 100 & MSCI** CONSTITUENT



ОТВЕТСТВЕННЫЙ БИЗНЕС – УСПЕШНЫЙ БИЗНЕС

Стратегические цели в области устойчивого развития



Поддержание «социальной лицензии» на ведение деятельности

- Мы способствуем развитию социальной инфраструктуры, создаем рабочие места, привлекаем местных поставщиков и платим налоги.



Снижение экологического воздействия

- Как ответственные пользователи недр и земель, мы заботимся о сохранении природных ресурсов для будущих поколений.



Обеспечение равных возможностей

- Мы обеспечиваем безопасные условия труда и достойное вознаграждение более чем 11000 сотрудников, предоставляя равные возможности для профессионального роста и обучения.



Удержание лидирующих позиций в области устойчивого развития

- Вознаграждение руководства Компании привязано к показателям в области охраны окружающей среды, социальной ответственности и корпоративного управления.

МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРИЗНАНИЕ ЛИДЕРСТВА

Рейтинги и индексы в области устойчивого развития



- ▼ Первая и единственная компания с основными активами в России
- ▼ 8% рост балла (год к году)



- ▼ 1^{ая} среди 55 производителей драгоценных металлов (100 перцентиль)
- ▼ 4% рост балла (год к году)
- ▼ Оценка привязана к ставке по кредиту



- ▼ Общая оценка A- (рост с B+)



- ▼ Общая оценка A (рост с BBB)
- ▼ Вхождение в ESG Leaders index



- Общая оценка: 4.4/5.0
- Корпоративное управление: 5
- Использование природных ресурсов: 5
- Стандарты трудоустройства: 5
- Изменение климата: 4



- ▼ Общая оценка C+ (рост с C)

DISCLAIMER

This presentation includes forward-looking statements that involve known and unknown risks and uncertainties, many of which are beyond the Company's control and all of which are based on the directors' beliefs and expectations about future events. These forward-looking statements include statements concerning plans, objectives, goals, strategies, future events or performance, and underlying assumptions, predictions and other statements, which are other than statements of historical facts. The words "believe," "expect," "anticipate," "intends," "estimate," "forecast," "project," "will," "may," "should", "shall", "could", "risk", "aims", "plans", "predicts", "continues", "assumes", "positioned" and similar expressions or the negative thereof identify certain of the forward-looking statements. Forward-looking statements include statements regarding: strategies, outlook and growth prospects; future plans and potential for future growth; liquidity, capital resources and capital expenditures; growth in demand for products; economic outlook and industry trends; developments of markets; the impact of regulatory initiatives; and the strength of competitors. The forward-looking statements in this presentation are based upon various assumptions and predictions, many of which are based, in turn, upon further assumptions and predictions, including, without limitation, management's examination of historical operating trends, data contained in the Company's records and other data available from third parties. Although the Company believes that these assumptions were reasonable when made, these assumptions are inherently subject to significant uncertainties and contingencies which are difficult or impossible to predict and are beyond its control, and the Company may not achieve or accomplish these expectations, beliefs or projections. Many factors could cause the actual results to differ materially from those contained in predictions or forward-looking statements of the Company, including, among others, general economic conditions, the competitive environment, risks associated with operating in Russia and Kazakhstan, rapid

technological and market change in the industries in which the Company operates, as well as other risks specifically related to the Company and its operations. Past performance should not be taken as an indication or guarantee of future results, and no representation or warranty, express or implied, is made regarding future performance. Neither the Company, nor any of its agents, employees or advisors intend or have any duty or obligation to supplement, amend, update or revise any of the forward-looking statements contained in this presentation. to reflect any change in their expectations or any change in events, conditions or circumstances on which such statements are based

Nothing in this presentation constitutes an offer, invitation, recommendation to purchase, sell or subscribe for any securities in any jurisdiction or solicitation of any offer to purchase, sell or subscribe for any securities in any jurisdiction and neither the issue of the information nor anything contained herein shall form the basis of or be relied upon in connection with, or act as any inducement to enter into, any investment activity.

To the extent available, the industry, market and competitive position data contained in this presentation come from official or third party sources. Third party industry publications, studies and surveys generally state that the data contained therein have been obtained from sources believed to be reliable, but that there is no guarantee of the accuracy or completeness of such data. While the Company believes that each of these publications, studies and surveys has been prepared by a reputable source, the Company has not independently verified the data contained therein. In addition, certain of the industry, market and competitive position data contained in this presentation come from the Company's own internal research and estimates based on the knowledge and experience of the Company's

management in the market in which the Company operates. While the Company believes that such research and estimates are reasonable and reliable, they, and their underlying methodology and assumptions, have not been verified by any independent source for accuracy or completeness and are subject to change without notice. Accordingly, undue reliance should not be placed on any of the industry, market or competitive position data contained in this presentation. The information contained in this presentation has not been independently verified. Neither the Company, any of its affiliates, subsidiaries or subsidiary undertakings nor any of their respective advisors or representatives makes any representation or warranty, express or implied, and no reliance should be placed on the fairness, accuracy, completeness or correctness of the information or opinions contained in this presentation. Percentages and certain amounts included in this presentation have been rounded for ease of presentation. Accordingly figures shown as totals in certain tables may not be the precise sum of the figures that precede them. Neither the Company, or any of its affiliates, advisors or representatives accepts any liability whatsoever (in negligence or otherwise) for any loss howsoever arising from any information contained in the presentation.